

## 【保存版】

# ネット・SNS 不要！

## 美容室・美容サロン向け「地域 No.1 自動集客システム」説明書

---

### はじめに

「Instagram や LINE 集客が面倒で続かない…」  
「ホットペッパーに頼りきりで利益が残らない…」  
「紹介が欲しいけど、どう頼めばいいかわからない…」

そんな悩みを持つ、地域密着の美容室・美容サロンの方へ。

本書では、ネットや SNS に頼らず、「紹介」「再来店」「ファン化」でお客様が自動的に集まり続ける仕組みを解説します。

---

### 第 1 章：なぜネット・SNS に頼らない方がうまくいくのか？

- 美容業は「人」で選ばれる商売
- SNS では価格競争になりやすく、“安さ”に釣られる客ばかり
- 本当に欲しいのは「価値を理解してくれる、上質なリピーター」

つまり、  
お客様に「紹介されたい」「また来たい」と思ってもらうことがカギ。

---

## 第2章：美容室に必要な「自動集客の5ステップ」

1. “あなたらしさ”の言語化(なぜ通う価値があるのか)
  2. 紹介カード＆次回予約チケットの活用
  3. 常連客からの“紹介サイクル”的仕組み化
  4. 近隣店舗・地域とのコラボ連携
  5. 再来店・紹介が“勝手に回る”仕組み
- 

## 第3章：具体的なステップとアイテム

### ① あなたの魅力を“言語化”する

ポイントは「技術」よりも「体験価値」。

例：

- 「マンツーマン施術で、人目を気にせずゆったり」
- 「カラーが得意。白髪ぼかし専門」
- 「女性専用サロン。頭皮と心を癒すアロマヘッドスパ」
- 「年齢に合った“似合わせカット”で人生が変わる」

→ “あなたの価値”を言葉にし、紙で伝えられるようにします。

---

### ② 紹介カードと次回予約チケットの活用

#### ●紹介カード

- 名刺サイズの「お友だち紹介カード」
- 特典例：紹介者→500円 OFF、紹介された方→初回ヘッドスパ無料

### ●次回予約チケット

- ・「次回〇月〇日までのご予約で10分スパ無料」
- ・手書きで“自分だけの特別感”を演出

→ お客様が「また来よう」「誰かに渡そう」と自然に思える仕組み。

---

### ③ 常連客からの紹介ループを作る方法

- ・お客様の会話の中で「誰か紹介したくなる仕組み」が大事
- ・テクニック:
  - 「〇〇様みたいなお客様にぜひ来てほしくて」
  - 「ご紹介カード、3枚だけお渡しします」
  - 「紹介が一番嬉しいプレゼントです」と伝える

→ “押しつけ感ゼロ”で紹介が自然に生まれる流れに。

---

### ④ 地域連携・コラボで広がる新規ルート

- ・近隣の:
  - カフェ／花屋／雑貨屋／整体院／服屋 など
- ・コラボ例:
  - お互いのショップカード・紹介カードを設置
  - 「〇〇に通ってるお客様限定特典」
  - 小規模イベントの共同開催(美容×コーヒーなど)

→ これにより、「違う客層」が流れてきます。

---

### ⑤ 自動循環をつくる「仕組みテンプレート」

タイミング	しかけること	効果
初回来店時	紹介カード+次回特典チケット配布	紹介と再来店を同時に促進

タイミング	しきること	効果
2回目来店時	ミニアンケート／感想カード記入	ファン化の第一歩
月1回	紙DM(季節メニューや限定特典)	定期来店・紹介のきっかけ
イベント時	OB様限定ご優待／紹介キャンペーン	新規＋リピーター強化

---

## 第4章：導入に必要なアイテム一覧（紙を中心）

アイテム	目的	推奨部数
紹介カード	お客様が紹介しやすくなる	500～1000枚
次回予約チケット	来店サイクル促進	300～500枚
お店のコンセプトパンフ	理念・メニュー・体験価値伝達	100～300部
DMハガキ	定期案内・イベント案内	顧客数分
コラボ用ショップカード	地域のお店に設置用	30～50枚／店

---

## 第5章：よくある質問

Q：紹介カードを配っても渡してくれない人がいます。

→「お願い」ではなく、「〇〇様だけに…」という特別感＋軽い特典がコツ。無理にお願いせず、自然な流れでお渡ししましょう。

Q：紙ベースは手間じゃない？

→ デジタルが飽和している今だからこそ、“紙の温かみ”が記憶に残ります。毎日スマホを見ている人に、手書きDMや名刺サイズの紹介カードは逆に刺さります。

---

## 第6章：導入スケジュール（30日プラン）

週	内容
1週目	キャッチコピー／魅力の言語化、チラシ草案づくり

週	内容
2週目	紹介カード／次回予約券の印刷発注
3週目	常連客への説明・配布開始
4週目	地域連携の店舗訪問、紹介キャンペーン開始

---

## 第7章：まとめ

- SNS が苦手でも関係なし
  - リピートと紹介が自動で回る仕組みを作るだけ
  - 一度作れば、毎月安定して“新しいお客様”がやってくる
- 

## 追伸：無料テンプレートあります！

- 紹介カード(美容室向けデザイン)
- 次回予約チケットのサンプル(PDF)
- 常連客向け案内トークテンプレート
- 地域連携依頼文サンプル

必要でしたら無料で差し上げます。印刷代だけで今すぐ始められます。  
ご希望でしたらお知らせください。